



Intereuropa®



# INTERGLAS



Tiskovina. Poština plačana pri pošti 1102 Ljubljana.

Nov prehrabeni distribucijski center predstavlja za filialo Celje pomembno širitev dejavnosti na področje pogodbene logistike. Delo v takšnem skladišču pa je tudi izziv za zaposlene.

April 2005, številka 14

03

## Intervju

Jože Kranjc:  
»Smo na pragu zahtevnega leta.«

08

## Zgodba z naslovnice

Nov logistični projekt v Celju.

11

## Dogodki



Pošiljka dobre volje za Sri Lanko.

19

## Obletnice

Vsi naši jubilanti.

## Lokomotive

V tokratnem logističnem slovarju boste našli mednarodno oznako za proces, ki še poteka in vodi h končnemu rezultatu. »Work in process«, ga imenujejo. Delo poteka. Če pogledamo širše, vsak med nami teži k temu, da zaključi svoje naloge, celota pa je v stalnem premikanju.

Vendar je letos le drugače. Stvari se nadaljujejo, premikajo, hkrati pa postavljajo na novo. Leto je za koncern zgodovinsko. Slovenski del, ki bi ga lahko primerjali z nekakšno lokomotivo v sistemu, je postavljen v nove gospodarske okoliščine. Brez dvoma, zahtevnejše.

Pri branju pogovora s predsednikom uprave boste izvedeli veliko več o današnjem položaju. O tem, da bomo skupaj iskali novo ravnotežje.

Čemu torej služijo preizkušnje? Ko so na Reki opravili prvo pomorsko agenturo, je to bila kontejnerska

ladja, kakršne pristanišče še ni videlo. Ko so v Celju postavili sistem za novega naročnika, so trdo delali, hkrati pa pridobili novo znanje.

Ko so finančni izvedenci ocenjevali našo boniteto, so nam prisodili najvišjo. In ko smo skupaj pripravili vse potrebno, da so Karitasove pošiljke dobre volje odšle na prizadeta območja v Aziji, smo hitro sestavili vse dele v celoto. Preizkušnje so zato, da jih premagamo.

Če je tako imenovani d.d., poosebljal operativni in razvojni motor, smo odslej moč v njem vsi. Predvsem pa vozimo po novih tirih.

In nihče ni rekel, da naj bo lokomotiva samo ena. Toliko, kot je timov, toliko je lokomotiv.

*Uredništvo*

## 02 Iz poslovne mreže: priznanje za Interagent

# NAJBOLJŠI AGENT LETA 2004

**Družba Interagent d.o.o. je januarja letos prejela pomembno priznanje. Ladjar EUKOR Car Carriers Seoul jo je namreč razglasil za njihovega najboljšega agenta v letu 2004.**



↓ Plaketo je predstavniku Interagenta direktorju Igorju Kavšku izročil kapitan Bo Loefman, vodja operacij v evropskem predstavništvu.

EUKOR Car Carriers Seoul je imel leta 2004 v Kopru 41 ladij in je prepeljal skupno nekaj več kot 56.000 avtomobilov. Po količini in po številu ladij za prevoz avtomobilov je bil tako v letu 2004 v koprskem pristanišču na tretjem mestu, za Neptune Lines iz Pireja s 122 ladjami in 141.325 avtomobili, ki ga prav tako zastopa Interagent, in Grimaldi Lines z 72 ladjami in 67.413 avtomobili. Takšna spodbuda bo zagotovo tudi v prihodnje pozitivno vplivala na delo sodelavcev iz Interagenta, ki so se priznanja zelo razveselili.



M. Š.



## NA PRAGU ZAHTEVNEGA LETA

Blagovni tokovi v jugovzhodni Evropi še niso oživali v obeh smereh, saj se gospodarstvo drži poslovanja na domačem terenu. Mednarodni logistični kupci pogosto delujejo iz srednjeevropskih logističnih centrov. Naša močna točka je lahko zadovoljstvo kupcev z našimi storitvami. Velika naloga, ki je pred nami, pa je obvladovanje stroškov in izboljšanje produktivnosti, je v pogovoru izpostavil predsednik uprave Intereurope d.d., Jože Kranjc.



↓  
Predsednik uprave Intereurope d.d., Jože Kranjc

**V zadnjih letih smo v Intereuropi priča investicijam v nove storitve na vseh trgih, na katerih delujemo. Ali to velja tudi za leto 2004?**

V celotnem koncernu se izteka obdobje gradnje mreže pretočnih skladišč oziroma terminalov za zbiranje, odpremo in distribucijo pošilk v tujino in iz tujine. Hrvaška je bila tako v znamenju naložbenega ciklusa, ki se zdaj zaokroža z dograditvijo logističnega centra v Splitu, pred tem smo zgradili hladilnico in skladišče nevarnih snovi v Zagrebu ter skladišče v Zadru.

*Začenja se obdobje, v katerem bo potrebno dati še večji poudarek trženju zmogljivosti, njihovega polnjenja in seveda optimalnemu izkoriščanju.*

V Sloveniji nastaja logistični center za vse vrste terminalskih storitev v Logatcu, v Ljubljani pretočno skladišče. Zaključujemo gradnjo hladilnice v Mariboru, v Celju smo prilagodili skladišča.

Začenja se obdobje, v katerem bo potrebno dati še večji poudarek trženju teh zmogljivosti, njihovega polnjenja in seveda optimalnemu izkoriščanju.

**Koliko je bilo novosti na ostalih trgih, zunaj Slovenije in Hrvaške?**

Tudi drugod je bilo delovno. Zaživel je logistični center na obrobju Beograda v Dobanovcih, kamor se je preselila beograjska filiala, odvijale so se priprave na gradnjo dodatnih skladiščno pretovornih zmogljivosti, ki bo potekala letos. Postali smo lastniki družb v Avstriji, Nemčiji, Franciji in Ukrajini. Pri tem gre za podjetja z različno naravo dejavnosti. Avstrijski Schneider&Peklar je logist, specialist za zbirni promet z dokaj močnim blagovnim tokom, predvsem v smeri za jugozahodno Evropo in iz nje, čemur dodaja nove linije za Slovenijo in predvsem Hrvaško. Ostale tri družbe so prodajno usmerjene, namenjene so prodaji naših cestnotransportnih storitev.

**Kakšni so torej rezultati?**

V številkah: dosegli smo 51 milijard tolarjev čistih prihodkov od prodaje, kar je 13 odstotkov več kot leta 2003 in za 3 odstotke več, kot smo načrtovali. Čisti poslovni izid znaša 2,9 milijarde tolarjev, čista dobičkonosnost kapitala pa je 8,4-odstotna.

**Kaj se skriva za številkami? Kako so poslovali posamezni deli koncerna?**

Uspešni smo bili na Hrvaškem, v BiH, Makedoniji in Avstriji. V Sloveniji sta dobro poslovali hčerinski družbi Interagent in Interzav. Seveda kot uspešno ocenjujemo tudi poslovanje Intereurope d.d., vendar so k temu pripomogli predvsem odlični poslovni rezultati v prvih štirih mesecih. Po vstopu Slovenije v EU so rezultati poslovanja Intereurope d.d. žal drugačni, predvsem so neuspešni pri prodaji storitev. K slabšim rezultatom je pripomoglo zlasti prepočasno prilagajanje stroškov in števila zaposlenih zmanjšanemu obsegu poslovanja, predvsem v režiji in v podpornih sektorjih. Finančna dejavnost je bila

tista, ki je uravnotežila rezultat. Takega vzpostavljanja ravnotežja v letošnjem letu ne bo, rezultate bo potrebno zagotoviti iz osnovne dejavnosti.

**Pogoji poslovanja so se v Sloveniji torej bistveno spremenili. Je te spremembe povzročil pričakovani upad carinskih storitev ali pa jih je mogoče zaznati tudi drugje?**

Obravnavati moramo predvsem sklope špedicija, logistika in cestni transport. Carinske storitve so leta 2003 predstavljale 30 odstotkov čistih prihodkov prodaje Intereurope d.d., in so po vstopu v EU padle na vsega 6 odstotkov, na letni ravni smo izgubili 14 milijonov evrov. Sočasno se je pri ostalih storitvah občutno povečala konkurenca tujih operaterjev, ki obvladujejo Slovenijo predvsem iz Avstrije.

V cestnem transportu so bile ukinjene dovolilnice, kar je nedvomno pozitivna okoliščina, vendar smo bili priča velikemu večanju stroškov, predvsem naftnih derivatov in cestnih taks, ki jih zaradi izjemne domače in tuje konkurence nismo mogli v celoti prenesti v povišanje cen.

*Dejstvo je, da so pogoji poslovanja zahtevni in zaostreni za celotno panogo. Smo sredi poslovnega leta, v katerem bo potrebno pokazati vse znanje in prizadevnost.*

**V kolikšni meri je vstop Slovenije v EU vplival na hrvaški trg? In kako so se izkazala posamezna poslovna področja v koncernu?**

Na Hrvaškem do bistvenih sprememb ni prišlo, če izvzamemo zaostreno konkurenčno tekmo.

V koncernu smo načrte presegli na področjih kopenskega prometa za 9 odstotkov, pri terminalskih za 7 odstotkov in pri carinskih storitvah za več kot četrtno. Za načrtovanimi dosežki smo zaostali pri pomorskem in zračnem prometu. Upoštevati pa moramo še eno pomembno okoliščino. Stroški, zlasti stroški dela, so namreč rasli hitreje od prihodkov, kar postavi te dosežke v drugačno luč in nam jasno nakazuje, kje so potrebne izboljšave.

**Je v prihodnje mogoče pričakovati predvsem povečana prizadevanja za rast prihodkov, hkrati pa najmanj tako velik pritisk na upadanje stroškov?**

Zelo pomembno je, da zajezimo gibanje vseh stroškov, stroškov dela, materiala in storitev ter povečamo prodajo naših storitev. Zavihati bo treba rokave in stisniti pas.

**Je zato letos mogoče pričakovati nadaljevanje zmanjševanja števila zaposlenih v slovenskem delu koncerna?**

Da, saj stroški dela predstavljajo pretežni del vseh stroškov. Pri tem se popolnoma zavedamo, da ne gre samo za računovodske kategorije, temveč za zaposlene, za sodelavce. Ugotavljanju presežnih delavcev se žal že v lanskem letu nismo mogli izogniti. Prišlo je do odpuščanj iz poslovnih razlogov, pri čemer smo za izplačilo najvišjih možnih odpravnin namenili v letu 2003 in 2004 preko 800 milijonov tolarjev. Za ublažitev položaja teh zaposlenih smo angažirali tudi specializirano podjetje, ki se je izkazalo pri usposabljanju in iskanju novih možnosti za zaposlitev.

Vendar je prilagajanje manjšemu obsegu poslovanja v Sloveniji do sedaj potekalo prepočasi, kar v prihodnje ne bo več mogoče. Do konca leta se bo število zaposlenih v skladu s planom zmanjšalo za triindevetdeset. Stroške materiala in storitev bomo v primerjavi s stroški dela še bolj omejili in nujno povečali obseg prodaje.

*Prizadevali si bomo za širitev lastne učinkovite poslovne mreže v Srednji Evropi, predvsem na Slovaškem, Češkem in severni Italiji.*

**Leto 2005 je, kot kaže, zahtevno. Kateri Intereuropini cilji so v ospredju?**

Dejstvo je, da so pogoji poslovanja zahtevni in zaostreni za celotno panogo. Smo sredi poslovnega leta, v katerem bo potrebno pokazati vse znanje in prizadevnost. Načrtujemo 5-odstotno povečanje prihodkov, ki ga bodo prinesle poslovne aktivnosti na vseh trgih razen v Sloveniji. Na ravni Intereurope d.d., nameravamo obdržati lanske letni obseg prihodkov iz prodaje.

Na vseh področjih bomo morali intenzivno delati, da bi povečali produktivnost, kar je potrebno doseči z intenzivnejšo prodajo in obvladovanjem vseh stroškov, tudi stroškov dela.

Srečujemo se s tekmeči iz EU, ki imajo precej višjo produktivnost, kot je naša. Pokritje ena na zaposlenega se tudi znotraj koncerna zelo razlikuje. V Avstriji je produktivnost v primerjavi s Slovenijo skoraj enkrat višja in nato upada do najnižje, kjer je razmerje šest proti ena. To bi pomenilo, da v najbolj produktivnem delu koncerna ustvarijo šestkrat več na zaposlenega kot na drugem delu lestvice. Slovenija je pri tem najbolj izpostavljena, saj je z vstopom v EU soočena z zelo učinkovitimi

*Meritve, ki jih opravljamo dvakrat letno, kažejo, da se je zadovoljstvo kupcev izboljšalo.*

*To nam je vsem lahko v pomembno spodbudo pri uresničevanju letošnjih ciljev. Naša prizadevanja so opažena, kupci jih zaznavajo in znajo ceniti.*

tekmeci. Razvoj si zato lahko zagotovimo samo z večjo produktivnostjo in višjo dodano vrednostjo.

Prizadevali si bomo za širitev lastne učinkovite poslovne mreže v Srednji Evropi, predvsem na Slovaškem, Češkem in severni Italiji.

Med investicijami bodo v ospredju že predstavljene v Beogradu, Ljubljani in Logatcu, obnova voznega parka in nakup novih informacijskih tehnologij za podporo procesom v špediciji in logistiki.

### Kje so naše današnje prednosti?

Vsekakor dobro poznamo naše tradicionalne trge in to, kar potrebujejo naši kupci. Meritve, ki jih opravljamo dvakrat letno, kažejo, da se je njihovo zadovoljstvo rahlo izboljšalo. To nam je vsem lahko v pomembno spodbudo pri uresničevanju letošnjih ciljev. Naša prizadevanja so opažena, kupci jih zaznavajo in znajo ceniti.

V. K.

## Koncern Intereuropa izpolnil načrte

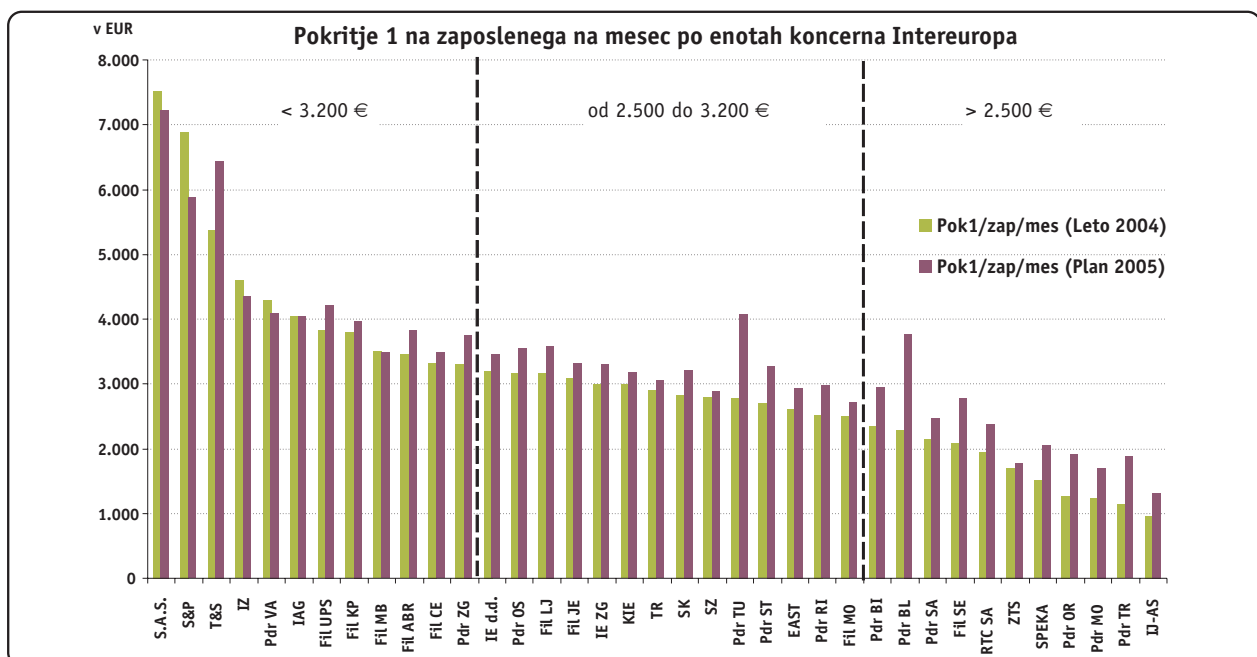
Koncern Intereuropa je v letu 2004 dosegel 217 milijonov evrov čistih prihodkov od prodaje, kar predstavlja 13-odstotno rast glede na leto 2003 ter 3-odstotno preseganje zastavljenih ciljev. Rast glede na preteklo leto izkazujejo vsa poslovna področja z izjemo carinskih storitev.

Največje rasti smo dosegli na področjih kopenskega prometa, za 30 odstotkov in terminalskih storitev, za 11 odstotkov. To je v skladu s strategijo krepitve logističnih storitev. Geografsko gledano smo v vseh državah izven Slovenije izkazali rasti nad 25 odstotkov in s tem uspešno nadomestili izpad na carinskem delu poslovanja v Sloveniji. Dosegli smo 11,8 milijona evrov čistega poslovnega izida ter 8,4-odstotno donosnost kapitala. Kljub

neugodnim spremembam v gospodarskem okolju ostaja družba še naprej finančno stabilna s 63-odstotnim deležem kapitala v virih.

To potrjuje tudi dejstvo, da so nam analitiki dodelili najvišjo bonitetno oceno 5A1 oziroma najugodnejšo oceno tveganja pri poslovanju z našo družbo.

*Blaž Pangerc, Peter Plesničar*



## VISOK DONOS INTEREUROPINE DELNICE

Za lastnike Intereuropine delnice je bilo leto 2004 zelo uspešno. Dividendni donos je leta 2004 znašal 4,5 odstotka, kapitalski donos pa 39,1 odstotka, kar kaže na to, da so vlagatelji pozitivno ovrednotili vstop Intereurope v EU.

Enotni tečaj delnice se je v prvi polovici leta gibal med vrednostjo 5.265 in 6.964 tolarjev ter v juliju lanskega leta presegel vrednost nad 7.000 tolarjev za delnico.

V drugi polovici pa vse do konca februarja letošnjega leta je bilo gibanje enotnega tečaja stabilno. Delnica je v tem obdobju pridobila na svoji vrednosti za 33 odstotkov, SBI20 pa je v istem obdobju zrasel za 24 odstotkov.

V začetku marca letos se je trend rasti delnic, ki kotirajo na Ljubljanski borzi, obrnil navzdol, kar kaže na stališče

vlagateljev, da so delnice slovenskih podjetij že dosegle realne vrednosti. Borzni analitiki ugotavljajo, da zaradi tega vlagatelji selijo svoje naložbe na jugovzhodne borze v pričakovanju boljših špekulativnih zaslužkov. Tam pa so izpostavljeni večjim naložbenim tveganjem.

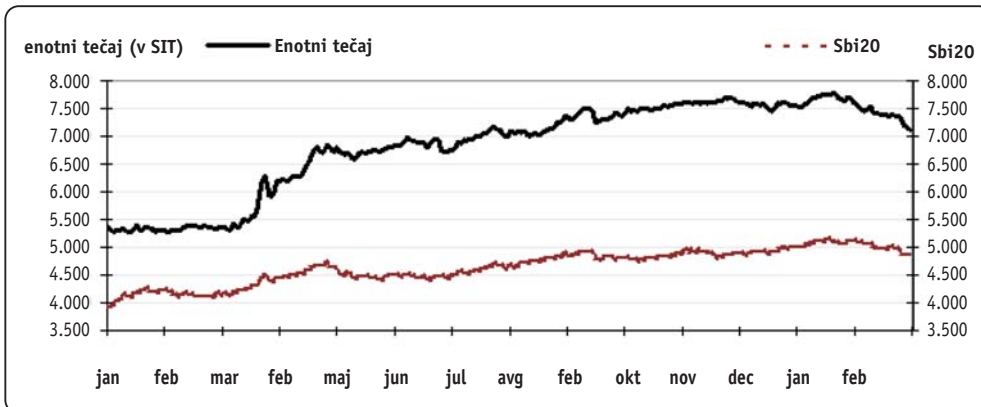
V letošnjem letu sta Luka Koper d.d. in Istrabenz d.d. povečala svoj lastniški delež. Luka Koper ima zdaj v lasti 23,51 odstotka, Istrabenz d.d. pa 3,69 odstotka delnic Intereurope. Zaposleni imajo v lasti 8,59 odstotka delnic.

Drugih večjih sprememb v lastništvu delnic ni bilo.

Predvidevamo, da bo gibanje delnice IEKG v prihodnje skladno z gibanjem tečaja SBI20, vsekakor pa sedanja padajoča vrednost delnice predstavlja priložnost za vlagatelje, ki verjamejo v dolgoročno stabilnost vrednosti delnice IEKG.

Milena Kalc

[milena.kalc@intereuropa.si](mailto:milena.kalc@intereuropa.si)



Gibanje tečaja delnice IEKG v primerjavi z gibanjem SBI20 v letu 2004

## Novinarjem predstavili poslovne rezultate

Po seji nadzornega sveta Intereurope d.d., na zadnji februarski dan, je uprava koncerna novinarjem predstavila nerevidirane poslovne rezultate koncerna za preteklo leto.

V Službi za marketing in odnose z javnostmi smo organizirali novinarsko konferenco ter predstavnikom medijskih hiš pripravili sporočilo za javnost in informacijo o koncernu Intereurope.

Predsednik uprave **Jože Kranjc** je prikazal poslovanje družbe v spremenjenih razmerah na trgu logističnih storitev po vstopu Slovenije v Evropsko unijo. S širitvijo ponudbe logističnih storitev, prilagojenih novim potrebam strank, je družba preusmerila svoje aktivnosti s področja carinskih storitev in jih povečala na drugih pos-

lovnih področjih. Predstavil je načrte za letošnje leto, pri čemer je izpostavil uspešno prestrukturiranje Intereurope v sodoben logistični koncern.

Namestnik predsednika uprave **Radovan Vrabec** je predstavil nerevidirane rezultate za preteklo leto. Prikazal je investicijska vlaganja koncerna, ki so bila v največjem obsegu izvedena na Hrvaškem ter v nove skladiščne zmogljivosti v Intereuropi d.d. Poudaril je, da finančna stabilnost, ki je pomemben dejavnik pri zagotavljanju potrebnih virov za investicijske odločitve in širitve poslovne mreže, ostaja na visoki ravni.

Mag. Damjana Jerman

[damjana.jerman@intereuropa.si](mailto:damjana.jerman@intereuropa.si)



## PRVA AGENTURA ZA KONTEJNERSKO VELIKANKO

Podružnica Intereurope na Reki se je v začetku tega leta okrepila tudi na področju pomorsko agencijskih dejavnosti. Po začetkih v preteklem letu je namreč januarja opravila prvo agenturo ladje. In to ne katere koli, temveč največje kontejnerske ladje, ki je kadar koli prispela v reško pristanišče.

### Širitev pomorskega servisa v reškem pristanišču

Ladjar Norasia Container Lines, katerega regionalni pomorski agent je že več let naš Interagent, se je leta 2004 odločil svoj servis razširiti tudi v reškem pristanišču.

Sprva le z zagotavljanjem določenega ladijskega prostora na tujih ladjah preko ADR pomorskega kontejnerskega

Adriatic Servis (ADR servis) je pomorski servis, v katerega je vključenih sedem ladij. S petimi ladjami upravlja ladjar Lloyd Triestino, z dvema pa ladjar CMA-CGM. Asia-Med Pacific servis (AMP servis), ki je danes kombinacija devetih ladij ladjarja ZIM in ene ladjarja Norasia Container Lines.

servisa, sedaj pa tudi s svojo lastno ladjo Norasia Integra, ki je vključena v pomorski kontejnerski servis AMP.

### Priprave so stekle

Skupaj s to odločitvijo so stekle vse potrebne notranje in zunanje organizacijske aktivnosti: posebna registracija, seznanjanje z novim področjem poslovanja ter izbira "pomorsko" usposobljenega in usmerjenega kadra.

Hkrati se je bilo treba dogovoriti in uskladiti vse potrebne elemente za zagota-

vljanje kakovostne celovite logistične storitve z zunanjimi poslovnimi partnerji.

### Opravili z odliko

S pomočjo Interagenta d.o.o., podporo uprave iz Zagreba in odlično pripravljenostjo reškega kadra je podružnica Reka vse preizkušnje opravila z odliko in uradno postala primeren poslovni partner omenjenemu ladjarju na Reki.

Podružnica se je že marca 2004 lotila pomorsko agencijskih del, sprva zgolj za tovor oziroma kontejnerje, 17. januarja letos pa je uspešno in hkrati v rekordnem času opravila tudi prvo agenturo ladje.

Šlo je za ladjo Norasia Integra, največjo kontejnersko ladjo, ki je kadar koli prispela v reško pristanišče in upravičeno vzbudila tudi nemalo medijske pozornosti.

V Podružnici Reka so z opravljenim delom zadovoljni. Pričakujejo, da bodo v prihodnje lahko opravili še več tovrstnih agentur za ladje vseh velikosti.

mag. Gregor Veselko  
gveselko@intereuropa.hr



↓ V Podružnici Reka so začeli opravljati ladijsko agenturo z velikanko Norasia Integra.

## Projekt Eurospin - novo distribucijsko skladišče v Celju

Italijanska veriga diskontov Eurospin je za širitev svoje prodajne mreže na slovenski trg potrebovala distribucijski center, iz katerega bi lahko opravljali dovolj hiter dovoz blaga do skladišča in razvoz po Sloveniji. Našla ga je v Celju, kjer je naša filiala novembra 2004 zanje vzpostavila in odprla novo distribucijsko skladišče.

Projekt Eurospin je eden najnovejših projektov, s katerimi Intereuropa izpopolnjuje svojo logistično ponudbo. Izjemno pomemben je tudi za samo filialo Celje, ki dosevanje storitve skladiščenja razširja z večjim obsegom logističnih storitev.

O projektu in distribucijski vloge Intereurope smo se pogovarjali z vodjo terminalske in carinske službe **Emilom Trontljem** iz filiale Celje.

### Kako ste se lotili projekta?

Poleti 2004 smo dobili informacijo, da se podjetje Eurospin zanima za odprtje logističnega skladišča v Sloveniji. Na podlagi tega smo začeli s preliminarnimi pogovori s predstavniki njihovega slovenskega podjetja Eurospin Eko. Ti so nam predložili osnovne informacije in nas peljali na ogled logističnega skladišča v Italiji, kjer

smo videli, kako stvari potekajo. Predvsem je bila zadeva zanimiva z vidika opremljenosti skladišča in sistema dela, saj smo tudi izvedeli, s kakšnimi stroški je treba pri tem poslu računati.

Sledilo je še nekaj srečanj, pogajanja glede cen so bila naporna, a smo se kljub temu na koncu uspeli dogovoriti za različico, ki je sprejemljiva za obe strani.

### Izvedba je potekala v štirih fazah, začenši z usklajevanjem in sklenitvijo pogodbe s komitentom.

V usklajevanje pogodbe s komitentom je bilo delno vključeno osebje iz filiale Celje, delno pa izvršni direktor **Anton Turk** in produktni vodja **Marjan Dolenc**. V pogodbo smo skušali zajeti vse bistveno, kar je za sam posel pomembno in kar se lahko v izvajanju storitev zgodi.

### Nadaljevali ste s spoznavanjem postopkov in zahtev naročnika.

Predstavniki filiale Celje in Marjan Dolenc so obiskali distribucijski center Eurospin v Veroni, kjer so se seznanili z delovnimi procesi, popisali postopke in tehnologijo ter pripravili tudi videoposnetek ključnih elementov procesa. To je bila prva, izhodiščna informacija, ki nam je kasneje pomagala pri definiranju potrebnih aktivnosti, da smo zadostili Eurospinovim zahtevam glede distribucije. Seznanili smo se tudi z njihovim sistemom, ki temelji na bistvenem zmanjšanju logističnih stroškov. Njihova prodajna politika temelji na zelo konkurenčnih cenah, kar pomeni, da izdelki ne prenesejo velikih stroškov prevoza



↓ Ker gre za prehrabene izdelke, je v skladišču veliko artiklov. To zahteva dobro organiziranost pri delu.

### **Marko Brezigar**, direktor filiale Celje

»Glede na to, da se časi in pogoji spreminjajo, iščemo tudi mi v filiali Celje nove tržne niše. Ena dobrih tržnih niš je tudi v prehrabnih proizvodih široke potrošnje. Računamo, da bo v prihodnosti takih možnosti še več.«





↓  
Emil Trontelj, vodja terminalske in carinske službe.

ali skladiščenja. Zato je obvladovanje vseh stroškov v procesu dela osrednjega pomena.

#### **Nato ste začeli v Celju pripravljati skladišče v skladu z zahtevami komitenta.**

Priprava je bila še posebej težavna zaradi izjemno kratkih rokov. Ko so že začeli prihajati prvi tovornjaki Eurospina, se je šele zaključevala investicija, se pravi postavitve regalov in hladilnice. Čeprav je bilo delo v tej fazi zelo stresno in so se v prostorih istočasni vrstili monterji in naši skladiščniki, smo uspeli stvari hitro postaviti na svoje mesto.

#### **Samo Pušnik, skladiščnik**

»Posebnost pri novem načinu dela je ta, da se blago pripravlja sproti. Odprema je vezana na rok, za ves dan pa je treba načrtovati tudi količino blaga in delo za zaposlene v skladišču.

Delo je specifično in je zdaj veliko bolj pestro, tako da za kaj drugega ne ostaja časa. Vendar sem z osebnega vidika kljub temu izjemno zadovoljen.«



#### **Anton Turk, izvršni direktor dejavnosti špedicija in logistika**

»Pridobitev kupca Eurospin Eko je prvi korak k udeležanju pogodbene logistike kot samostojne dejavnosti v filiali Celje. Tako v pogledu obvladovanja prehrabnih artiklov, opravljanja celovitih logističnih storitev kakor tudi v dolgoročno zastavljenem pogodbenem sodelovanju se Eurospin Eko umešča na seznam naših ključnih kupcev. Zaradi začetne časovne stiske in obilice operativnih težav si zaposleni v filiali Celje zaslužijo vse čestitke za angažiranost. Prezreti pa ne smemo tudi prispevka gospoda Dolenca in ostalih posameznikov.«



#### **Zadnja faza pa je pomenila pričetek delovanja distribucijskega skladišča. Kakšni so bili prvi dnevi?**

Na začetku je bila prisotna tudi ekipa iz Verone, ki je sodelovala pri vzpostavitvi delovanja skladišča v skladu z njihovimi standardi, izkušnjami in normativi.

Problematično je bilo to, ker imamo v Celju kar nekaj "pick" mest, se pravi mest, od koder pobiramo blago, tudi v prvi etaži, ne samo na tleh. Čeprav je število artiklov v Veroni in Celju približno enako, ima skladišče v Veroni večjo površino in so lahko vsi artikli razloženi po tleh, kar je ugodneje za produktivnost dela.

Poleg tega smo se morali že v samem začetku zelo hitro priučiti novemu poslovanju, saj so se že po prvem tednu delovanja skladišča odprle trgovine Eurospina in smo pričeli dostavljati blago. Trenutno programske podpore oziroma sistema, ki bi nam bil v pomoč pri pozicioniranju blaga v regale, še ni. Vzpostavljen bi moral že februarja, vendar pričakujemo, da bo vzpostavljen nekje do konca pomladi.

#### **Za vzpostavitev sodelovanja je bilo potrebno prilagoditi skladišče, hkrati pa ste za potrebe dovoza, skladiščenja in distribucije vzpostavili tudi javno trošarinsko skladišče.**

V skladišče prihaja kar nekaj trošarinskih izdelkov, predvsem žganih pijač, piva in vmesnih pijač od drugih dobaviteljev iz Evropske unije. V tem primeru je za komitenta ugodneje, da ne plačuje trošarine takoj, ampak šele ko blago skladišče zapusti. In ravno trošarinsko skladišče nam omogoča odlog plačila trošarin. Ker tega prej ni bilo, smo morali prilagoditi tudi infrastrukturo skladišča, to je ogradiitev prostora, v skladu z zahtevami nadzornega carinskega oziroma trošarinskega organa. Intereuropa ima prva tovrstna javna skladišča v Sloveniji.



**Uvedli ste tudi HACCP sistem - sistem analize tveganj in kritičnih kontrolnih točk.**

Ta sistem je nujen, ker delamo pretežno z živili in ker smo odgovorni, da ta živila zapustijo skladišče v istem stanju, v kakršnem smo jih dobili. Torej v stanju, ki ne predstavlja nobene nevarnosti za potrošnika.

**Kateri so dodatni pozitivni učinki?**

Poleg naštetega, se pravi skladiščenja, distribucije in vodenja trošarinskega skladišča, je pomemben tudi sinergijski učinek. Del dobaviteljev smo uspeli prepričati, da je Intereuropa tudi na tem področju primeren partner, in so nam zaupali prevoze iz Italije, Avstrije in Nemčije do Celja.

**Kakšno vlogo ima pri tem Intereuropa Transport? Kakšno je izkoriščanje sinergij med posameznimi podjetji v koncernu?**

Trenutno je še odprto premalo trgovin, da bi lahko zagotavljali polno zasedenost primernih prevoznih zmogljivosti Intereurope. Navsezadnje gre za specifična vozila, ki morajo imeti vsako svojo nakladalno hidravlično rampo in hladilno komoro, zato smo v tej fazi primorani angažirati podizvajalce. Razlog je ravno stroškovni vidik, ker naša vozila v tej fazi ne bi bila dovolj izkoriščena, da bi bila zadeva racionalna. Je pa to projekt, ki bo lahko uresničen v prihodnosti, ko se odpre še nekaj trgovin.

**Projekt je za filialo Celje velik izziv, saj ste prej opravljali predvsem skladiščenje. Tu pa gre za celovit logistični projekt, kjer ste ob medsebojni sinhronosti vseh členov verige več različnih storitev združili v eno.**

Za te namene smo organizirali posebno organizacijsko enoto za Eurospin. Pozorni smo tudi na stroškovni vidik. Spremljamo stroške, povezane s partnerjem, in pozitivne sinergijske učinke projekta. Pri tem je kupec kompleksno obravnavan. Gre za zelo prepletene aktivnosti. To je razvidno že iz pogodbe,

ki zahteva, da je posel zaključen, ko je blago pripeljana na destinacijo v taki kakovosti in času, kot ju zahteva pogodba oziroma urnik. Tukaj brez tesnega sodelovanja med našimi komisio- narji in organizatorji prevoza ne gre.

**Kakšna je dolgoročna vizija sodelovanja z Eurospinom?**

Eurospin želi v naslednjih letih odpreti večje število trgovin v Sloveniji. Ob uresničitvi teh poslovnih načrtov bi se tudi obseg poslov za filialo Celje v tem segmentu močno povečal. Ker naši prihodki iz tega naslova temeljijo na prometu oziroma vrednosti blaga, ki gre iz našega skladišča v trgovine Eurospin, bi želeli, da se poslovna vizija in načrti Eurospin Eka v celoti uresničijo. To je mogoče, saj je prostor temu zelo naklonjen. *D.B.*

**LOGISTIČNI SLOVAR**



↳ **Črtna koda (ang. Bar Code):** Simbol, ki je lahko sestavljen iz serije navpičnih črt, katere predstavljajo neko številčno vrednost. Ta sistem omogoča optično branje in sledenje enote ter pretvorbo v alfanumerično identifikacijsko šifro.

↳ **Stock Keeping Unit (SKU):** Sistem številčenja, ki omogoča, da neki produkt ali enota nedvoumno razlikujemo od drugega.

↳ **Work-in-Process (WIP):** Sestavni deli in podsklopi so v procesu sestavljanja in bodo postali končni izdelek.



# POŠILJKA DOBRE VOLJE

Konec decembra prejšnjega leta, prav v času božičnih praznikov, je svet obnemel ob posnetkih katastrofalne moči narave, ki jo je brez milosti izkazala v jugovzhodni Aziji. Zaradi popotresnih cunamijev, ki so v le nekaj trenutkih odnesli vse, kar jim je stalo na poti, je v tem delu sveta umrlo več kot 200.000 ljudi, več kot milijon ljudi pa je ostalo brez strehe nad glavo, brez dela, brez osnovnih pogojev za življenje. Začela se je velika humanitarna akcija, v kateri je konkretno pomoč ponudila tudi Intereuropa.

Svetovna javnost se je ob tej človeški tragediji odzvala izjemno velikodušno in razumevajoče. Vse svetovne humanitarne organizacije so še hitreje pognale svoje mline. Ljudje po celem svetu so nesebično prispevali tako denarno kot materialno pomoč prizadetim v JV Aziji. Med slovenskimi organizacijami, ki so se vključile v to zbiranje, je bila tudi Slovenska karitas. Sprožila je obširno akcijo humanitarne pomoči, namenjeno ljudem na Šrilanki, prizadetim v tej hudi naravni katastrofi.

## ↙ Odzvala se je tudi Intereuropa

S Karitas je sodelovala tudi Intereuropa, ki je omogočila brezplačen pomorski prevoz humanitarne pošiljke v 40-fitnem kontejnerju iz Kopra v Colombo.

Zbiranje pomoči se je s pomočjo posameznikov in podjetij odvijalo neverjetno hitro in pošiljka je bila pripravljena v samo 10 dneh. Po besedah **Alojzija Štefana**, generalnega tajnika Slovenske karitas, si brez brezplačnega prevoza zaradi stroškov, ki bi spremljali takšno akcijo, pošiljke ne bi upali niti pripravljati. »Intereuropa nam je



tudi velikodušno ponudila svoje skladišče, kjer smo vse stvari lahko zbrali skupaj in jih pripravili za prevoz.« V Intereuropi smo združili moči sodelavci iz različnih področij in hitro organizirali prevoz. »Pomemben prispevek so dali sodelavci iz Interagenta, ki so se z ladjarjem Norasia dogovorili za brezplačno voznino, v koprski filia-

li pa smo organizirali prevoz, skladiščili pošiljke in opravili vse potrebne skladiščne dejavnosti, od pakiranja, ovijanja, priprave za odpremo ter izvoznega carinjenja blaga,« nam je o pripravah povedala **Nataša Pasutto** iz filiale Koper, ki je po organizacijski plati poskrbela za pošiljko.

**Nataša Orel Malneršič** iz Službe za marketing in odnose z javnostmi pa je skupaj s predstavniki Karitasa povabila novinarje, ki so nalaganje in odpremo kontejnerja zabeležili v medijih.

Kontejner je vseboval okrog 20 ton materialne pomoči in je v Colombo prispel konec februarja.



V carinskem skladišču so Darjo, Sebastjan in dva Igorja zbrani material skrbno naložili v kontejner.

Pošiljka je vsebovala predvsem tiste stvari, ki so jih ljudje resnično potrebovali, na primer gradbeni material za izdelavo zasilnih bivališč, ročna orodja, talne obloge, plastične ponjave, žeblje, spajkalnike. Pa tudi najbolj nujne osnovne pripomočke za življenje v takojšnjem okolju, kot so voda, rjuhe, posode za kuhanje in podobno.

V pošiljki so bile tudi šolske klopi, zvezki in pisala, s katerimi si bodo pomagali pri opremljanju porušenih in poplavljenih učilnic.

### ↳ Zbiranje pomoči se nadaljuje

Alojzij Štefan je še povedal, da se bo razvojna pomoč v tem delu sveta vsekakor nadaljevala. Razmišljali so celo o razvoju regijskega sodelovanja med organizacijami Karitas v posameznih državah. Slovenska karitas je že začela pogovore s Karitas Avstrije, Madžarske in Hrvaške o morebitnem konkretnem projektu, kot bi bila pomoč pri obnovi čolnov in ribiških mrež. Tako bi lahko pomagali pri izobraževanju ljudi, ki so izgubili ne samo streho nad glavo, pač pa tudi delo.

M. Š.



↓ Pošiljko so poleg predstavnikov Karitasa in naših sodelavcev na pot pospremili tudi novinarji. Ujeli smo jih v pogovoru z Alojzijem Štefanom, generalnim tajnikom Slovenske karitas (drugi z desne).

### Alojzij Štefan, generalni tajnik Slovenske karitas:

»Prvo pobudo za to humanitarno akcijo je dal gospod Milan Kovač, ki je svoje čase delal na Sri Lanki, kjer je bil sodelavec Unesca.

Prišel je k nam in povedal, da bi želel zbrati materialno pomoč za samostan francoskih sester, ki jih je poznal iz časov svojega bivanja na Sri Lanki. Takoj smo stopili v stik z njimi. Prek elektronske pošte so nam poslale seznam stvari, ki jih rabijo v samostanu in naselju, kjer so namestile ljudi, ki so ostali brez strehe nad glavo. Naj povem, da so na spisku, ki smo jim ga poslali, naredile dvakrat ali trikrat kljukice pri vsakem artiklu, da ga tudi v resnici potrebujejo.«

### POMAGALI TUDI V FILIALI BRNIK

Tudi v filiali Brnik so ponudili pomoč pri prevozu humanitarne pomoči na prizadeta območja. Za pošiljko, ki jo je na Tajsko in na Sri Lanko poslala skupina slovenskih podjetij, so brezplačno opravili carinski postopek in vso logistično podporo.

Prevoz so izvedli v sodelovanju z Austrian Airlines, ki je poskrbela za brezplačen prevoz od Ljubljane do cilja in brniškimi letališčem, ki se je odpovedalo vsem pristojbinam.



↓ S Slovenskega Karitasa je prispela prisrčna zahvala.



# Znanje potuje med nami

**V Intereuropi RTC Sarajevo je poleg ostalih oblik izobraževanja uspešno zaživel pridobivanje novih znanj z neposrednim prenosom znanja med zaposlenimi. Obiski po filialah v Sloveniji so postali že stalna praksa, saj so v zadnjem času skupine ali posamezniki z različnih področij poslovanja na takšnih obiskih že skoraj vsak mesec.**

Tako se je novembra v filialo Maribor in poslovalnico v Dravogradu odpravil **Amir Husić**, vodja poslovnega področja terminalskih storitev.

»Na takih izobraževanjih je koristno predvsem to, da spoznaš, kako se s podobnimi težavami srečujejo v drugih Intereuropinih filialah in kako jih rešujejo. Skladišča v Sloveniji so sodobneje opremljena kot pri nas, vendar sem opazil, da je zmogljivost mogoče povečati že s čisto preprostimi ukrepi, kot je polično skladiščenje.

V poslovalnici v Dravogradu so opremljeni tudi s sodobnim skenerskim sistemom za beleženje blaga. Taka tehnologija precej olajšuje delo ter pomaga pri odkrivanju in odpravljanju napak,« je povedal.

V Intereuropi RTC želijo vse te novosti čim prej uvesti v svoje poslovanje.

»Pomembna stvar, ki smo jo pričeli uporabljati takoj po moji vrnitvi iz Dravograda, je spremenjen koncept pogodb. Spoznali smo, da je nujno, da so v pogodbah natančno opredeljeni vsi elementi, ker to prispeva k zmanjševanju nesporazumov med nami in našimi strankami,« je še dodal.

Sledila sta posamezna obiska sodelavcev za informatiko in pomorski promet v decembru in januarju, konec februarja pa je filiale v Kopru, Mariboru, Jesenicah in Ljubljani obiskala ekipa zaposlenih v zbirnem prometu iz vseh podružnic, od Banjaluke, do Tuzle in Sarajeva. Nazaj grede so obiskali še Podružnico Zagreb.

**Admir Mešković** iz Podružnice Tuzla: »Izmenjava izkušenj s kolegi v Sloveniji in na Hrvaškem je zelo pripomogla k nadaljevanju našega strokovnega izobraževanja. V petih delovnih dneh smo obiskali kar pet organizacijskih enot, kjer so nas kolegi izjemno prijazno sprejeli in nam dali možnost za strokovno razpravo in spoznavanje njihovih izkušenj, za kar se jim zahvaljujem. Menim, da bi moralo biti takšnih delovnih srečanj še več, saj imamo skupen cilj: krepitev Intereuropinega logističnega servisa in doseganje dobrih poslovnih rezultatov.«

V prihodnjih mesecih se bodo tovrstni obiski še nadaljevali, saj se v podjetju zavedajo pomena prenosa znanja in izkušenj. Udeleženci jih v svojih delovnih okoljih nato delijo s sodelavci, in tako prispevajo k izboljševanju storitev.

A. K.



**André Gremet**, direktor družbe Intereuropa S.A.S., Saint Pierre de Chandieu, Francija

»Naša družba je del Intereuropinega koncerna od 1. januarja 2004. Sicer z Intereuropo poslovno sodelujem že več kot 20 let, v špediciji pa delam že od leta 1967. Zato lahko rečemo, da sem sicer res novi, a že znani obraz za moje sodelavce znotraj koncerna.

Leta 1993 sem ustanovil podjetje KP Trans in podpisal pogodbo o sodelovanju z Intereuropo d.d. in Intereuropo Transportom d.o.o. Intereuropa S.A.S. je nastala leta 2003, ko je Intereuropa d.d. kupila 66 odstotkov KP Transa. Prej smo bili dolga leta usmerjeni v poslovanje z državami nekdanje Jugoslavije. V zadnjem letu in pol pa smo razvili zakupne aktivnosti tudi z drugimi državami vzhodne Evrope, v Evropski uniji in izven nje.

Pričakujem, da bomo znotraj Intereuropine mreže pridobili še več znanj iz vseh področij. Zaradi sinergije, povezanosti v mrežo in finančne podpore pri investicijah in razvoju naših dejavnosti pričakujem, da bomo imeli več možnosti za uspešen razvoj in poslovanje. Z naše strani bi radi v Intereuropo prinesli vse svoje znanje, fleksibil-



nost, odzivnost, prilagodljivost in seveda prispevali k večjemu dobičku.

Zelo rad potujem. Poslovno in zasebno sem prepotoval večino držav nekdanje Jugoslavije. Menim, da na potovanjih lahko spoznaš, začneš razumevati in lažje sprejemati raznolikost ljudi. V prostem času rad berem in poslušam vse zvrsti glasbe. Kot večina ljudi imam vedno premalo časa, a skušam redno plavati in smučati.«

## Dokončan je novi logistični center v Logatcu

**V Logatcu smo konec marca končali gradnjo enega naših najsodobnejših logističnih objektov. S skladiščno halo A in poslovnim objektom smo zaključili prvo fazo, ki že omogoča številne storitve in hrambo raznovrstnega blaga.**

Logistični center se nahaja ob zelo pomembnem prometnem koridorju, saj leži neposredno ob regionalni cesti Logatec-Vrhnika in v bližini priključka na avtocesto.

Lega Logatca je zanimiva tudi zaradi kratkih razdalj do pomembnejših krajev.

Do Ljubljane je le 25 km, do letališča Brnik 45 km, do Maribora 140 km ter pristanišč Koper in Trst 90 km.

Poleg tega je Logatec kraj, ki se hitro razvija in širi.

Prizadeva si za razvoj podjetništva in s svojo industrijsko in obrtno cono privablja podjetja in podjetnike od vsepovsod.

Tudi zato smo se v Intereuropi odločili, da bomo logistične zmogljivosti razvijali prav v Logatcu.

Tako je zdaj nared nov skladiščni objekt na 8.100 kvadratnih metrih s proizvodnim delom za dodatna dela na 1.100 kvadratnih metrih in poslovni objekt na 1.070 kvadratnih metrih.

Obstaja pa možnost skladiščenja tudi na zunanjih površinah distribucijskega centra.

Ker je bil opravljen že tudi tehnični prevzem, je skladišče pred kratkim dobilo uporabno dovoljenje in je pripravljeno na začetek obratovanja.

Katere so torej novosti in prednosti, ki jih prinaša novo pretočno distribucijsko skladišče?



### ↳ Sodobna nakladalna oprema - hitrejše in varnejše pretovarjanje

Že prvi stik s skladiščem daje vtis sodobnosti. Najprej ob pogledu na razgibano pročelje, nato pa ob pogledu na enajst sodobno zasnovanih nakladalnih ramp. Te omogočajo hitro manipulacijo pri različnih višinah vozil,



od kombijev do dostavnih vozil, priklopnikov in polpriklopnikov. Hidravlika omogoča hitro koordinacijo dviga ploščadi in dviga vrat. Ker se višina vrat in del, po katerem poteka prekladanje s tovornjaka v skladišče prilagajata je pretovarjanje hitrejše in varnejše. Hkrati je z največjimi vlačilci možen tudi dostop do vseh nakladalnih mest.

### ↳ Za varnost blaga je dobro poskrbljeno

Vgrajeni varnostni sistemi zagotavljajo varno skladiščenje, blago pa je nenehno pod nadzorom.

Poskrbljeno je za preprečitev kakršnih koli tveganj ob morebitnem padcu napetosti. Poleg tega, da se agregat v takšnem primeru vklopi samodejno, je varovan tudi računalniški sistem.

Seveda je skladišče tudi fizično in elektronsko varovano. Za video nadzor skrbijo kamere 24 ur na dan, elektronsko pa je varovana tudi zunanja ograja. Tu je še protipožarni varnostni sistem, kamor sodita med drugim suhi hidrantski sistem in senzorsko varovanje. Vse to nadzoruje in upravlja računalnik, opravljanje kontrole pa se lahko izvaja tudi na daljavo.

### ↳ Ne le logistični, ampak tudi proizvodni center

V proizvodnem delu je dovolj prostora za različne vrste dodatnih del na blagu. Spisek tovrstnih del je dolg in ga je mogoče še podaljšati. Gre za etiketiranje, embaliranje, izdelavo kompletov, dodelavo, predelavo, pakiranje, sortiranje, komisioniranje in še kaj.

V Logatcu torej ne raste le logistični, temveč tudi proizvodni center. Da bo paleta storitev, ki jih lahko ponudimo našim kupcem res popolna, smo predvideli še carinsko skladišče tipa A, izvajanje nalog pooblaščenega prejemnika in pošiljatelja blaga, pa tudi javnega trošarinskega skladišča in trošarinskega zavezanca.

Skladišče pa ponuja tudi možnost skladiščenja živil, saj zagotavlja temperaturni režim od +5 do +25°C ter takojšnjo vzpostavitev HACCP sistema.

### ↳ Visokoregalna skladišča je možno še povečati

Zaenkrat je predvidena postavitve visokih, višinsko nastavljivih regalov na dobrih 4.000 kvadratnih metrih, kjer je možno skladiščenje do 12 metrov višine. Poleg 3.330 paletnih mest imamo še 555 nabiralnih mest. To so spodnja paletna mesta, ki so namenjena komisioniranju in sortiranju manjših enot na paletah.

Skladiščna hala je grajena tako, da lahko kadarkoli postavimo dodatne nastavljive regale do površine 8.100 kvadratnih metrov in pridobimo še najmanj 14.000 paletnih mest.



↓ Blago bomo lahko nalagali ali razkladali z enajstih vozil naenkrat.

### ↳ Še veliko možnosti nadaljnega razvoja

Logistični center v Logatcu, s katerim bo upravljala filijala Ljubljana, ponuja še veliko možnosti za nadaljnji razvoj. S kakovostjo storitev, zanesljivostjo in učinkovitostjo bomo prav gotovo kupcem ponudili storitve, kot jih želijo in pričakujejo.

K. B.



↓ Sodobne nakladalne rampe omogočajo varen in hiter pretovor blaga.

# UPORABNO ZA VSAKOGAR

Nared je nova celovita prezentacija koncerna Intereuropa, katere odlika je predvsem ta, da enako dobro služi zelo različnim uporabnikom. Bodisi da gre za direktorja ali člana uprave, ki predstavlja koncern uglednim gostom, ali prodajalca, ki želi stranki prikazati dejavnost posamezne filiale. Kako torej deluje?



Naslovnica zgoščenke prikazuje vstopno stran, na kateri izbiramo med možnostmi predstavitve koncerna, poslovnih področij, družb in filial.

Prezentacija, ki je pripravljena v Power Pointu, je zelo fleksibilno zasnovana. Omogoča nam, da v vsakem trenutku izpostavimo izbrani del, glede na potrebe tistega, ki prezentacijo opravlja. Na centralni vstopni točki lahko izbiramo izhod na štiri vsebinska področja: koncern, poslovna področja, družbe in filiale.

Ob splošnejši predstavitvi koncerna in morda še posameznih dejavnosti se v podrobnosti glede posameznih družb in filial najbrž ne bomo spuščali. Kliknili bomo torej najprej na ikono "koncern", nato pa skočili morda še na ikono "poslovna področja" in celovito predstavili posamezna področja naših dejavnosti. Če pa se prezentacija dogaja v filiali, bomo lahko na kratko prikazali

osnovne podatke o koncernu, nato pa preskočili neposredno na podatke o naši filiali. Enako velja za povezane družbe. Če želimo svojo dejavnost predstaviti v Intereuropi v Zagrebu, lahko s preprostim klikom vstopimo neposredno v predstavitev Intereurope, logističke usluge. Dobra plat nove prezentacije je tudi možnost dodajanja podatkov. V Službi za marketing in odnose z javnostmi, kjer so prezentacijo pripravili, so že dodali izčrpnije podatke za posamezne filiale, ki so želele širšo predstavitev.

Takšna predstavitev se potem uporablja predvsem v posamezni filiali, o kateri drugi verjetno ne bodo potrebovali tako podrobnih podatkov. Bodo pa zato rabili več podatkov o sebi.

Poslovna področja so predstavljena vsako zase, podatki pa so razvrščeni po enakem ključu. Vzemimo za primer terminalske storitve. Predstavljene so zmogljivosti v vseh državah, celovita predstavitev ponudbe, najpomembnejše reference, prednosti in kontakti. Na enak način so predstavljena tudi druga področja.

Zaenkrat je predstavitev narejena v slovenščini, v prihodnje pa jo bomo prevedli vsaj še v angleščino in hrvaščino.

Kot je povedal vodja Službe za marketing in odnose z javnostmi **mag. Alfred Draščič**, je njen poglavitni cilj poudariti podobo koncerna navzven in olajšati njegovo predstavitev ne glede na uporabnike.

**Vsi, ki želite priti do novega pripomočka, pa lahko stopite v stik tudi prek posebnega naslova: [urednistvo.intraneta@intereuropa.si](mailto:urednistvo.intraneta@intereuropa.si)**

K. B.



Za pokušino dva primera predstavitenih strani



## TUDI V SARAJEVU KONČANA ŠOLA PRODAJE

Po Sloveniji in Hrvaški smo šolo prodaje uspešno izpeljali tudi v Sarajevu. Januarja in marca je večšine prodaje spoznavalo 22 zaposlenih iz vseh podružnic Intereurope v BiH.

Prodajalci in zaposleni, ki so zadolženi za prodajo in stike s komitenti, so na ta način razširili svoja znanja o prodaji in pridobili nove veščine.

Udeleženci so obravnavane teme označili kot zelo poučne, še posebej pa jih je navdušil širok spekter primerov.

Ob zaključku izobraževanja so uspešno opravili preverjanje znanja in prejeli certifikate o uspešno končani šoli prodaje.

N. D.



**Almina Sućeska**, vodja prodaje:

»Zelo sem zadovoljna z rednim pridobivanjem novih znanj in dejstvom, da

Intereuropa daje velik podarek izobraževanju svojih zaposlenih. Moja pričakovanja glede šole prodaje so se popolnoma izpolnila. Zdaj vem, da lahko v Intereuropi uspešno rešimo vse naloge.«

**Arijana Maksumić**, glavna deklarantka v Intereuropi RTC d.d., Sarajevo:

»Vesela sem, da sem imela priložnost biti med prvimi udeleženci tako dobro organizirane šole. Pridobljena znanja bom lahko s pridom uporabila v praksi.



S sodelavci bomo še bolje sodelovali kot tim v nastopih na trgu in Intereuropi pridobili veliko dela.«



## INTERJUG-AS NA NOVI LOKACIJI



**Novembra lani so se zaposleni podjetja Interjug-AS iz Beograda preselili na novo lokacijo v Dobanovce.**

Podjetje je 269.848 kvadratnih metrov veliko zemljišče s 24 starimi objekti kupilo pred tremi leti. Da bi omogočili začetek poslovanja družbe na tej lokaciji, so obnovili 6.500 kvadratnih metrov skladišč in 550 kvadratnih metrov poslovnih prostorov. Sedanje pisarne se nahajajo v neposredni bližini carinskih skladišč.



Nova lokacija ima, v primerjavi s predhodno v središču Beograda, vrsto prednosti. Bližina pisarn in skladišč omogoča lažje poslovanje in večji nadzor.

Novi prostori so tudi na ugodnejši lokaciji, saj se nahajajo poleg glavne avtoceste Ljubljana-Beograd-Niš.

M. Č.



## Javna trošarinska skladišča

**Intereuropa je sredi lanskega leta kot prva družba v Sloveniji pridobila dovoljenje za upravljanje javnih trošarinskih skladišč.**

V njih opravlja storitve varovanja, vodenja in obračunavanja trošarin po postopku, ki je predpisan z zakonom. Ker je trošarinski zavezanec, lahko poravnava trošarino v imenu svojih strank.

Trošarinska skladišča služijo hrambi trošarinskih izdelkov po proizvodnji v Sloveniji oz. hrambi uvoženih trošarinskih izdelkov z namenom odloga plačila trošarine do dejanske sprostitve v promet. Namenjena so predvsem malim in srednjim podjetjem, ki jim hramba blaga v

trošarinskih skladiščih omogoča uravnotežen likvidnostni položaj.

Storitev javnega skladiščenja opravimo včasih tudi za velika podjetja, imetnike trošarinskih dovoljenj, ko so njihova trošarinska skladišča zasedena. Trenutno upravljamo z dvema trošarinskima skladiščema. Prvo je bilo odprto avgusta lani v Kopru, drugo pa novembra v Celju. Sicer imamo v Intereuropi eno trošarinsko dovoljenje, ki daje možnost odpiranja javnih trošarinskih skladišč na različnih lokacijah.

M. Č.



## UPS-ove nove storitve tudi v novih državah članicah EU

**Največje podjetje za dostavo paketov na svetu, UPS, je v mesecu februarju razširilo obseg svojih storitev tudi na 10 novih držav članic EU in tako omogočilo dostop do storitev UPS "Storitve vračanja" (Return Services) in UPS "Plačilo po povzetju" (COD - Collect on Delivery) po celotni EU, Norveški in Švici.**

Z uvedbo Storitve vračanja lahko stranke v navedenih državah prek UPS-a hitro in učinkovito upravljajo z blagom, ki se vrača, pa naj gre za vračanje v e-trgovini, vračanje izdelkov, ki so v

popravilu pod garancijo ali delov za reciklažo in ponovno uporabo.

V okviru storitve se stankam lahko že vnaprej izdelajo nalepke za vračilo pošiljk in se dostavijo nji-

hovim kupcem neposredno ali po elektronski pošti.

Poleg te storitve je nova tudi storitev Plačilo po povzetju, kjer UPS pobere plačilo za dostavljeno blago v imenu svojih strank in tako omogoči finančno zanesljiv in varen način za odkrivanje novih poslovnih priložnosti.

»Te storitve bodo poudarile večjo vidnost in fleksibilnost naših strank po EU,« je povedal **Thomas Gebhard**, podpredsednik za razvoj poslovanja pri UPS za Evropo.

»Na primer, stranke v Sloveniji lahko zdaj upravljajo z vračanjem svojega blaga tako enostavno kot s pošiljanjem.



Naša storitev UPS Plačilo po povzetju pa jim še pomaga zmanjšati tveganje, izboljšati upravljanje z denarnim tokom in racionalizirati finančno poslovanje. Ta ponudba storitev je edinstvena na evropskem trgu.«

M. Š.



Novi storitvi sta seveda na voljo tudi v naši filijali UPS.



# ČESTITKE ZA JUBILANTE

Ob koncu leta je v Intereuropi že tradicionalno čas za čestitke vsem tistim, ki so v zadnjem letu zaokrožili deseto, dvajseto ali trideseto delovno obletnico.

Je res že minilo toliko let? To je ena prvih stvari, ki pride na misel, potem pa privre na dan še kakšen spomin na katerega od tistih prijetnih, zabavnih ali napornih trenutkov iz preteklih let. In na koncu ugotovimo: kar "fajn" smo se imeli, kajne!

**Okroglo obletnico so v letu 2004 dopolnili naslednji sodelavci:**

## ↘ Sektorji

### 10 let

Alfred Draščič, Nataša Graziola, Darja Lunder, Dejan Memon, Nataša Orel Malneršič, Cvetka Polajnar, Nevenka Zrim

### 20 let

Hazireta-Ina Avdič, Fabio Knez, Vladimir Pajek, Tatjana Požar Grom, Gordana Savarin, Dolores Šuštar

### 30 let

Sonja Bordon, Marjela Crevatin, Svetka Jugovac, Dušica Lazar, Vesna Poles, Anica Vitez

## ↘ Filiala Mejna odprava

### 10 let

Robert Rauh

### 20 let

Nada Dreisibner, Aleksander Hegedič, Emil Ploj, Iztok Smuk

### 30 let

Irena Grižančič

## ↘ Filiala: UPS

### 10 let

Andrej Flis, Tanja Luci, Mateja Omahen

### 20 let

Roman Jagrič

## ↘ Filiala Koper

### 10 let

Marko Markežič

### 20 let

Nadja Antolovič, Boris Bavec, Marija Gustinčič, Milena Ugrin Čalija

### 30 let

Marjetica Aljančič, Matija Nusdorfer, Aleksandra Pahor, Nevija Pisak, Jože Potočnik

## ↘ Filiala Ljubljana

### 10 let

Matija Bambič, Alenka Bokavšek-Šebenik, Helena Brezovar, Jože Horvat, Damjana Jerman, Matjaž-Filip Krhlikar, Aleš Krivec, Gregor Nagode, Matjaž Petranovič, Sašo Pustovrh, Andrej Stopar

### 20 let

Slavko Božič, Renata Drašler, Nevia Rupnik, Bojan Šilar, Elizabeta Ziherl

### 30 let

Marija Burnik, Bojana Cizej, Marta Čubelj, Aljošica Grabner, Vera Kapler, Nikolaja Keršič, Zdenka Kotnik, Marjeta Miklavčič, Rozalija Pirc, Franc Šavrič



Na krajši slovesnosti sta jubilantom iz sektorjev in filiale Koper podelila priznanja predsednik uprave Jože Kranjc in član uprave Vladimir Petravič.

### ↘ Filiala Celje

**10 let**

Roman Čater, Davor Firšt, Danilo Peserl, Damjana Žaberl, Tatjana Završan

**20 let**

Karmen Mejač, Mirko Pfeifer, Bernarda Premrl, Slobodan Rabrenovič, Jože Sebič

**30 let**

Vera Lubej, Marija Polšak, Irena Slapnik, Stane Žurej

### ↘ Filiala Maribor

**10 let**

Anica Boženk, Dominik Hozjan, Dušanka Simonovič, Ljudmila Starčič, Dragorot Šafarič

**20 let**

Branka Krivec, Marjan Petek, Ivan Pongrac, Borut Rubin, Ervin Špendal, Rudolf Verovnik

**30 let**

Terezija Fras, Olga Ledinek, Vladimir Mihoček,

Mihael Potočnik, Vinko Rebula, Alojzija Repolusk, Mitja Turk

### ↘ Filiala Jesenice

**10 let**

Matej Kejžar, Etela Langus, Sanja Makar, Klemen Markež, Marija Mežnar, Marica Noč

**20 let**

Tilka Eržen, Nika Kravanja

### ↘ Filiala Sežana

**10 let**

Tjaša Kavčič, Laura Kompare, Elis Marušič

**20 let**

Ljubimir Marjanovič

**30 let**

Tatjana Gulič, Ermilda Milharčič, Dušan Zorn

### ↘ Filiala Brnik

**10 let**

Tanja Jereb

**20 let**

Majda Vidmar

### ↘ INTEREUROPA TRANSPORT d.o.o.

**10 let**

Gregor Grabar

**20 let**

Branko Arnuš, Jože Boršič, Janez Brumen, Karmen Bužinel, Andrej Cvetežar, Aleksander Dolinšek, Drago Gale, Jožef Jaušovec, Jožef Jurenc, Darko Jurko, Miran Korsič, Branko Krajnc, Boris Pučko, Emil Smodiš, Tatjana Šavron, Andrej Tiček, Željko Tominič, Stanko Verdel, Borut Vrhovnik

**30 let**

Lidija Beškovnik, Janko Čučej, Jože Gerčar, Jožef Halič, Franc Jerele, Miran Kelner, Zlatko Lesjak, Vili Močenik, Miroslav Peternelj, Stanislav Pučnik

### ↘ AC INTERAUTO d.o.o.

**20 let**

Robert Balentič, Barbara Cergolj, Stanko Valenčič

### ↘ INTEREUROPA IT d.o.o.

**10 let**

Branko Lozej

**20 let**

Franko Grižon, Dean Popič

### ↘ INTEREUROPA, logističke usluge, d.o.o. Zagreb

**10 let**

Ljiljana Colić, Bernarda Gregurovič, Nikolina Halapir, Goran Markuš, Sanja Miljak, Miroslav Puček, Jasenka Rajki, Mara Šarič, Mirjana Varjačić-Barač, Gordana Abramovič, Antun Jarič, Ivica Knežević, Ljiljana Krivič, Nadica Korpar, Dejan Mihoci

**20 let**

Božena Celjak, Ivančica Petrovič, Mirjana Bezek, Ante Mazič, Jasminka Bilič, Ivica Mogič, Danko Šago

**30 let**

Branko Čičko, Mira Rogulja, Ante Knežević, Nebojša Elezović, Ivan Cepanec

#### In memoriam

## Marici Baljak v spomin



**28. februarja nas je v 54 letu starosti zapustila naša draga sodelavka Marica Baljak.**

Pred tridesetimi leti je prišla iz rodne Hercegovine in začela svojo poklicno pot v Intereuropi v Zagrebu.

S svojim optimizmom, delavnostjo, vedrostjo in odprtostjo je sodelavcem po-

magala prebroditi tudi najtežje poslovne izzive. Od pripravnice referentke je skozi leta napredovala do direktorice podružnice Zagreb, kasneje pa kot svetovalka uprave naše družbe z nami delila svoje znanje in bogate izkušnje. V spominu nam bo ostala kot prijazna in sposobna sodelavka, ki se je smelo podajala naproti izzivom v špeditersko-logističnem poslu.

Bolezen ji je načela zdravje, a jo je premagovala z veseljem in pozitivno energijo. Tistega sivega februarskega dne nas je pretresla vest, da nas je nepričakovano zapustila. Zahvaljujemo se ji za vse lepe trenutke, ki jih je preživela z nami in za njeno nesebično predanost delu in našemu podjetju skozi vseh 30 let.

Njen pogum in entuziazem nam bo vsem v zgled in vzpodbudo. Marica, pogrešali te bomo.

*Sodelavke in sodelavci*



## Izvoljeni novi sindikalni zaupniki

Člani in članice Sindikata podjetja Intereuropa/ŠAK - KS 90 so v obdobju od 1. do 20. oktobra 2004 na delnih članskih sestankih po filialah, zaokroženih organizacijskih enotah in hčerinskih družbah volili sindikalne zaupnike za mandatno obdobje od decembra 2004 do decembra 2008.

Predsednika sindikata so volili od 10. do 30. novembra 2004. Volitev se je udeležilo 175 volivcev, kar pomeni, da je bila volilna udeležba 74,15 odstotna. Za predsednico Sindikata podjetja je bila izvoljena **Nevija Pečar**, ki ji je podpora izreklo 69 odstotkov volilcev. Svet Sindikata podjetja Intereuropa/ŠAK - KS v novem mandatnem obdobju (od 16. 12. 2004 do 16. 12. 2008) sestavljajo:

- **Nevija Pečar** (sindikalna zaupnica za Filialo Koper in predsednica sindikata)

in sindikalni zaupniki:

- **Sabina Boben** (za Filialo Koper),
- **Tjaša Benčina, Milorada Novarlič, Tanja Pujac** (za Sektorje),

- **Vera Vobner, Darino Vinkl** (za Filialo Maribor),

- **Zdravko Lendero in Goran Slavec** (za Filialo Sežana),

- **Tom Potočar** (za Filialo Jesenice),

- **Evgen Cafuta in Igor Tomšič** (za Filialo Mejna odprava),

- **Bojan Tavčar** (za Interagent d.o.o.),

- **Silvo Bratec** (za Intereuropo IT d.o.o.),

- **Stjenko Čotar in Jože Savinc** (za Intereuropo Transport d.o.o.).



↓  
Nevija Pečar, nova predsednica sindikata.



## Dina in Tatjana



V decembru 2004 sta se ob upokojitvi od sodelavcev poslovili tudi Dina Podgornik (slika levo) iz Uprave družbe in Tatjana

Pavlič iz Sektorja za kadrovsko-socialne in splošne zadeve Intereurope d.d. Dina je svojo pot v Intereuropi pričela daljnega leta 1972 v Splošnem sektorju kot vodja Referata za samoupravljanje in informiranje, zadnje dobro desetletje pa je bila tajnik upravnih organov. Čeprav je Dina svoje delo opravljala "na visoki ravni", pa je v duši ostala preprosta in dostopna, vedno pripravljena na sodelovanje in razumevanje. Sedaj ji z njenim smislom za umetnost in ljubeznijo do narave nikakor ne bo dolgčas.

Za Tatjano pa lahko rečemo, da je bila "botra" marsikomu izmed nas, saj je vse od začetka leta 1971 delala v tesnem stiku z novo zaposlenimi. S svojim prijaznim in toplim nastopom je mnogim olajšala prvi stik s službo, ki vsekakor predstavlja pomemben mejnik v življenju posameznika. Tudi drugače je zelo tenkočutna poslušalka in prijetna sogovornica. Sedaj se bodo namesto zaposlenih okoli nje morda sukali kakšni vnučki. Obe sta sodelavcem pripravili prijetno poslovilno srečanje, vsi pa ju bomo ohranili v lepem spominu.

(dš)



## Naša Zalka je postala upokojenka

**Zalka Pirc** je delala v Intereuropi Novo mesto polnih 30 let. Februarja letos je odšla v zasluženi pokoj. V njeni družbi nam ni bilo nikoli dolgčas, zato jo bomo zelo pogrešali. Želimo ji mnogo brezskrbnih dni in lepih trenutkov s svojim vnukom.

*Sodelavke in sodelavci*



## 22 Družabna kronika: izlet poslovalnice Novo mesto

### Čez vikend do Pariza v avtodomu

**Sredi lanskega poletja se nam je porodila ideja, da bi šli z avtodomom na izlet v Pariz. Zamisel velja uresničiti, smo rekli in dobili sponzorja, ki nam je posodil avtodom. Tako smo se čez vikend podali na pot.**



Za odhod smo se dokončno odločili, ko nam je jeseni sponzor Adria Mobil posodil avtodom. V petek popoldan po službi smo se **Ivan, Toni, Lojze, Damjana, Ana in Sonja** pred stavbo Intereurope v Novem mestu vkrcali v avtodom. Naš voznik je bil Ivan, ki je s tovornjakom prevozil Francijo po dolgem in počez.

V zgornjih jutranjih urah smo prispeli v Pariz. Uživali smo v krasnem sončnem dnevu in čudovitem razgledu. Ker Dolenjci ne gremo nikamor brez dobre volje, hrane in

dobre kapljice - cvička, smo si po potepu po mestu priredili gala kosilo ob domačih dobrotah kar sredi Pariza na parkirnem prostoru, v našem začasnem domu.

Popoldan smo se sprehodili po Elizejskih poljanah, se popeljali z metrojem do cerkve Notre Dame in se ob Seni vrnili do avtodoma. Pot smo nadaljevali do Versaillesa, vendar smo za ogled bili že prepozni, a tudi pogled od zunaj, na zvečer čudovito osvetljene-ga, je bil lep. Potolažili smo se z raziskovanjem po bližnjem nakupovalnem centru in nakupili francoskih sirov, da smo si popestrili večerjo. Prespali smo na urejenem parkirišču in črpalki ob avtocesti. Pot smo nadaljevali po stari

cesti proti Lyonu, ogledali pa smo si še prijetno mestece Autun.

Dobre volje in smeha nam ni manjkalo. Nepozabni so bili tudi naši zajtrki, saj so naši fantje skrbeli za tople francoske rogljiče. Naš šofer je bil odlični vodič in zelo vzdržljiv, potrpežljiv, kopoloti pa smo se menjavali. Bili smo krasna ekipa. V nedeljo ponoči smo se čez Italijo vračali proti domu, v ponedeljek zjutraj pa smo bili že na svojih delovnih mestih. Sicer malo utrujeni in neprespani, saj je bilo v tako kratkem času za nami 3000 km, a zadovoljni. Že v Parizu smo sklenili, da bomo letos potovanje ponovili, kam, bomo pa še videli.

*Sonja Suln*



*Izlet, ki ga bomo zagotovo ponovili*



SESTAVIL MILKO EMERŠIČ	OTROŠKA ČREVESNA GLISTA	RAST-LINSKO ZELENO BARVILO	OKUSEN MORSKI RAK	NAJMANJŠI DELEC SNOVI	OGNJEVIT CIGANSKI PLES	RUSKA BALERINA PAVLOVA	PRITOK VISLE NA POLJSKEM								
ANTIČNO MESTO NA JUGU SICILIJE, AGRIGENTO															
MINERALNA VODA															
PESNIŠKO IME ZA KOROSKO															
PRIJETEN VONJ						GLAVNO MESTO TURČIJE	VARJENO MESTO								
IZRASTEK NA GLAVI NEKATERIH ŽIVALI				DUŠA UMRILIH SLOVANOV AM. REŽIS. (STANLEY)											
IVAN FURLAN			JAREK, PREKOP UŠESNI KAMENČEK							NATRIJ	VOJAŠKI TABOR	ZDRAVI-LIŠKO MESTO V BELGIJI	VEČJA POSODA ZA SMETI	STARA POVRŠINSKA MERA	JABOLČNI ZAVITEK
FR. MODNI KREATOR (CHRISTIAN)					PRECIZNA MERILNA NAPRAVA ŠVIC. SMUČ. (SONIA)										
POMOL MOSTOVŽ							SL. SLIKAR (MAKSIM) LOMLJIVA KAMNINA								
KONCERN INTER-EUROPA	MLADINSKA KOMUN. ZVEZA V NEKDANJI RUSIJI	SL. SLIKAR (NIKOLAJ) ODDELEK V BOLNICI								SOL TANINSKE KISLINE PESEM HVALNICA					
NEKDANJI SOLSKI SLUGA IN KURJAC, KOLFOKTAR												POD PLANINA NA JUŽNI POKLJUKI			
OSJE GNEZDO					STRUPEN DUŠIKO-OGLJIKOV PLIN	ČEŠKI PLES ANG. KEMIK (SIR HENRY NOBELOVEC)								LETALIŠČE V ZÜRICHU V ŠVICI	ORGANIZEM KI GENETSKO SPREMENI PODOBO
LUČAJ				MESTO V ZDA KAMNITA GMOTA									KILOMETER MESTO IN PROVINCA V ŠPANIJI		
STANKO PREK			ZGORNJA ZEMELJ PLAST OBLIKA KISIKA					STARO KITAJSKO BRENKALNO GLASBILO	VRSTA ŽITARICE	REKAMED KOREJON KITAJSKO RUDNIŠKI JAŠEK					
NEKDANJI ČEŠKI KRALJ							ROPARSKI KIT VEČNO MESTO								
SOVRAŠTVO ALI STRAH PRED MOŠKIMI												OČE PIJAČA STARIH SLOVANOV			
OGRADA ZA SVINJE					INDUST. MESTO NA NIZO-ZEMSKEM										
AM. IGRALKA TURNER						NOVO MESTO		VELIKAN V GRŠKI MITOLOGJI							

## Nagradna križanka

Geslo iz prejšnje križanke se je glasilo HITREC. Nagrajenci so tokrat: 1. nagrada (dežnik), **Stane Žnidar**, Planina pod Golico 20, 4270 JESENICE; 2. nagrada (majica), **Matija Bahor**, Ulica generala Levičnika 32 d, 6000 KOPER; 3. nagrada (kapa), **Alojz Zadel**, Centur 2 c, 6273 MAREZIGE.

Vaše dopisnice, razglednice ali ovojnice z nagradnim geslom pošljite do **20. maja 2005** na znani naslov (Interglas, Vojkovo nabrežje 32, 6000 Koper).

## ZAHVALA

*Ob boleči in nenadomestljivi izgubi dragega očeta  
IVANA KNEZA  
se z iskreno hvaležnostjo obračam na vse sedanje in  
bivše sodelavke in sodelavce, ki ste mi v najtežji  
bolečini ponudilo roko v pomoč in z besedami sočutja  
lajšali žalost ter ga pospremili na zadnji poti.*

*Gabrijela Črlnec*

## UPS organiziral delavnico pakiranja za svoje partnerje

**Pri UPS-u dobro vemo, da je stranka zadovoljna samo takrat, ko pošiljka pride na naslov prejemnika pravočasno, poceni in nepoškodovana. Svoj delež ima pri tem tudi ustrezna embalaža. Zato smo se odločili, da za naše stranke pripravimo delavnico, kjer smo jim v praksi pokazali, kako pravilno zapakiramo pošiljke in jih pripravimo za pot.**

V filiali UPS smo v torek, 22.marca, povabili svoje komite na Brnik, kjer smo na temo pakiranja organizirali celodnevno delavnico.

Izobraževanje je vodil **Gordan Pal**, mednarodni svetovalec za pakiranje pri UPS European Packaging service iz Neussa v Nemčiji, ki je po delavnici in preizkusu osvojenega znanja prisotnim predstavnikom podjetij iz vse Slovenije predal tudi zaključne certifikate o opravljenem testu. Mnenje vseh prisotnih na delavnici je bilo, da je takšno usposabljanje res nujno potrebno in da so na njej izvedeli veliko presenetljivih resnic o pakiranju.

Prav vsi pa so bili zadovoljni z dejstvom, da jih je na delavnico brezplačno povabil njihov mednarodni kurir, saj je namreč v tujini takšno izobraževanje precej drago.

Goran Travner



Pravilno zapakirana pošiljka pomeni dodatno garancijo, da bo prispela na cilj natanko takšna, kot je bila poslana.

## POMAGALI PRI PREVOZU HUMANITARNE POŠILJKE V SARAJEVO

**V Intereuropi smo se pred nedavnim ponovno odzvali humanitarni pobudi in kot sponzor prevoza poskrbeli za prevoz večje pošiljke oblačil in obutve v Sarajevo.**

Območno združenje Rdečega križa Koper je namreč za Združenje delovnih invalidov kantona Sarajevo v pol leta nabralo 640 vreč rabljenih oblačil in 700 parov nove obutve, ki so jo dobili kot ostanek z neuspešne dražbe. Tako so v torek, 22. marca, učenci Srednje tehniške šole iz Kopra in aktivisti Rdečega križa na naš tovornjak pomagali naložiti 14 ton humanitarne pomoči, vredne okoli 2.320.000 tolarjev.

»Stike s sarajevskim Združenjem delovnih invalidov smo navezali prek Sarajevčanke, ki živi v Kopru in dobro pozna razmere v Sarajevu. Delovni invalidi so ena od skupin, ki se izredno težko preživljajo, od države pa dobijo le 75 evrov pomoči na mesec,« je povedal **Marjan Krizman**, predsednik Območnega združenja Rdečega križa Koper, in dodal, da so na obisk že povabili delegacijo sarajevskega združenja, s katerim bodo še sodelovali.

Prevoz je opravila naša družba **Intereuropa Trans-**



**port d.o.o.**, carinske storitve pa **filiala Koper** in naša povezana družba **Intereuropa RTC d.d., Sarajevo**. Tovornjak s humanitarno pošiljko je v Sarajevo prepeljal naš sofer **Branko Krušnik**.

E. U.

Foto: Dušan Grča, Delo